



Devenir franchisé de l'enseigne Bourse Voyages

L'industrie du voyage est un domaine stimulant dont les perspectives de croissance sont assurées et le fait d'être associé à une entreprise dont la réputation n'est plus à faire constitue un atout de taille.

C'est pourquoi le Groupe Bourse Voyages est heureux d'offrir aux entrepreneurs passionnés la chance de découvrir l'univers merveilleux du voyage et de donner à leur clientèle une ouverture sur le monde.

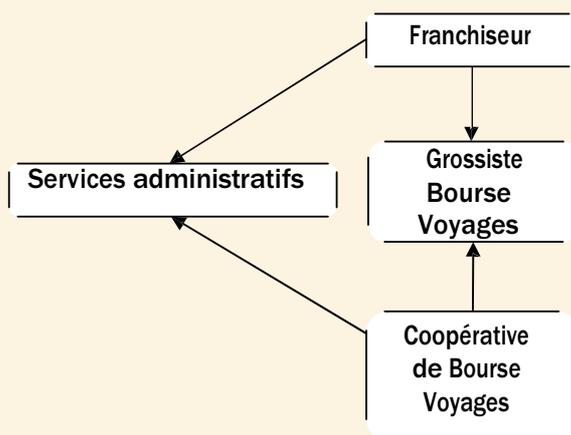
L'entreprise

Obtenir une franchise de l'enseigne Bourse Voyages c'est se joindre à une entreprise renommée spécialisée dans l'organisation et la vente de voyages. Pour notre société, active dans le domaine de l'industrie touristique, les preuves ne sont plus à faire.

D'ailleurs, nous offrons à notre clientèle une expérience complète et agréable avec nos divers fournisseurs en leur proposant des séjours d'immersion linguistique, des croisières, des voyages de groupes, des circuits, des programmes personnalisés, des voyages thématiques, des forfaits tout compris, des séjours de découvertes culturelles inoubliables, des aventures aux quatre coins du globe et plus encore.

Bourse Voyages se distingue par son service personnalisé et attentionné qui transforme les voyages de rêve en réalité. Nous nous démarquons également par nos exclusivités empreintes d'originalité et d'exotisme.

À l'heure actuelle, Bourse Voyages compte un service des produits, un service commercial /développement, un service administratif et une boutique de produits de voyage .



La mission

La mission de Bourse Voyages est d'offrir une expérience de voyage agréable et sécuritaire.

L'équipe

Obtenir une franchise de l'enseigne Bourse Voyages c'est s'associer à une équipe professionnelle et dynamique, composée d'experts pour qui l'industrie du voyage n'a pas de secret. Grâce à eux, notre clientèle jouit de vacances exaltantes. Nous nous évertuons également à dénicher de nouveaux produits, à mettre au point des techniques novatrices et à trouver de nouvelles solutions afin d'exceller et de toujours compter parmi les chefs de file de l'industrie du voyage. Nos efforts nous permettent d'améliorer constamment nos processus opérationnels, notre modèle d'affaires et, par conséquent, notre rentabilité.

Notre personnel qualifié est disponible en tout temps pour conseiller les franchisés, pour les renseigner à propos de l'exploitation de leur agence ainsi que pour leur prodiguer une formation continue au besoin.

Les partenaires

Afin d'offrir à ses clients et à ses franchisés un service d'une excellence inégalée, Bourse Voyages est fier de s'associer à ses principaux partenaires :

Société Tunisienne des Bank –STB
Next Web Plus
Choose your tryp –EAU
Syrene Tours – Istanbul
Karnak Travel –EAU
Oilybia
NPO France
Planet Roller
FTAV
ONTT
Cap FM Radio

Les avantages

Pourquoi devenir franchisé

Devenir propriétaire de sa propre entreprise et maître de sa destinée.

La coopérative de Bourse Voyages*

Devenez automatiquement membre de la coopérative de Bourse Voyages et profitez des avantages suivants :

- participer à l'actionnariat du Groupe Bourse Voyages
- être actif relativement à l'orientation et au développement du Groupe Bourse Voyages
- bénéficier d'économies sur les achats regroupés
- profiter d'un soutien marketing
- accéder à un vaste réseau de distribution
- participer aux profits du Groupe Bourse Voyages
- attirer une clientèle faisant partie d'autres coopératives adhérant aux mêmes valeurs.



La formation

Bourse Voyages propose à ses franchisés un programme complet de formation personnalisée dispensée par une équipe de formateurs ou par un établissement renommé, selon le cas.

Le soutien aux franchisés

Par ailleurs, nous contribuons à la préparation et à la présentation aux fins de financement.

Nous participons également, en collaboration avec vous et des agents immobiliers locaux, à la sélection d'un emplacement de choix. Nous négocions et concluons le bail. Nous désignons aussi l'entrepreneur général qui effectuera les travaux et nous nous assurons que le projet est réalisé en respectant l'échéance et le budget établis.

Manuel d'exploitation

La publicité

Profitez de l'influence du groupe, qui élabore diverses stratégies de marketing, pour renforcer l'image de la marque déjà bien établie et la faire connaître davantage en vue de faire mousser vos ventes.

Les outils informatiques

Bourse Voyages bénéficie d'un système informatique performant conçu exclusivement pour l'entreprise. Celui-ci permet d'émettre, de consulter et de récupérer des factures, de générer des rapports ainsi que d'autres documents nécessaires à l'exploitation de votre agence.

La gestion centralisée

La gestion centralisée de Bourse Voyages comprend un service administratif sous forme d'arrière-guichet (back office) qui soutient les franchisés dans le cadre du suivi de leurs dossiers-clients : commissions à recevoir, comptes à payer aux fournisseurs voyage, suivis auprès de l'Office de la protection du consommateur. Ce service comprend également l'accès à la base de données de PC Voyage. Par contre, les franchisés seront responsables de la gestion interne de leur agence, notamment des versements du loyer.

Les partenaires

Groupe Bourse Voyages profite d'ententes nationales avec des partenaires qui offrent des services de qualité. Depuis notre création, nous avons établi des relations d'affaires avec d'excellents fournisseurs auprès desquels nous négocions pour vous des commissions et des prix compétitifs.

Le profil du franchisé recherché :

Le franchisé...

- est passionné du voyage;
- possède une bonne culture générale;
- est dynamique;
- aime travailler avec le public;
- est doté d'un grand sens des responsabilités;
- est bien organisé;
- est à l'aise avec les nouvelles technologies;
- démontre un esprit entrepreneurial;
- dispose de la capacité financière d'investir;
- démontre un esprit de coopération